



Силабус навчальної дисципліни
«Інноваційне підприємництво та управління стартап-проектами»

Спеціальність	076 Підприємництво та торгівля
Освітня програма	Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Освітній рівень	Перший (бакалаврський) рівень вищої освіти
Статус дисципліни	Обов'язкова
Мова викладання	Українська
Курс / семестр	3 курс, 6 семестр
Кількість кредитів ЄКТС	5 кредитів
Розподіл за видами занять та годинами навчання	Лекції – 30 год.
	Практичні (семінарські) – 12 год.
	Лабораторні – 18 год.
	Самостійна робота – 90 год.
Форма підсумкового контролю	Залік
Кафедра	Кафедра підприємництва і торгівлі, ауд.209 першого корпусу, сайт кафедри https://ptt.hneu.edu.ua/
Викладач (-і)	Литвиненко Аліна Олександрівна, к.е.н., доцент
Контактна інформація викладача (-ів)	Литвиненко А. О.: alina.lytvynenko@hneu.net
Дні занять	Лекція: згідно діючого розкладу занять Практичні: згідно діючого розкладу занять
Консультації	Відповідно до графіку консультацій

Мета навчальної дисципліни: формування системи знань і практичних навичок у створенні і управлінні стартапами на початковій стадії, підготовка здобувачів до участі в інкубаційних, акселераційних і грантових програмах підтримки стартапів.

Структурно-логічна схема вивчення навчальної дисципліни

Пререквізити	Постреквізити
«Соціальна відповідальність бізнесу та трудові відносини», «Маркетинг»	«Оцінка ефективності бізнесу», «Курсова робота: Оцінка ефективності бізнесу»

Зміст навчальної дисципліни

Змістовий модуль 1. Інноваційне підприємництво та стартап екосистема. Проблема-рішення та пошук бізнес-моделі. Customer Discovery phase.

Тема 1. Стартап екосистема

Тема 2. Основні принципи формування команди, ролі в команді стартапу

Тема 3. Дизайн мислення. Визначення проблем, емпатія. Пошук і вибір ідей.

Тема 4. Канва бізнес моделі. Вступ, проблема та рішення. Портрет клієнта, ціннісна пропозиція.

Тема 5. Дослідження клієнтів. Попереднє дослідження ринку. Валідація ключових гіпотез.

Тема 6. Презентації ідей стартапів.

Змістовий модуль 2. Валідація бізнес моделі. Customer Validation phase. Знайомство з основними інструментами для управління стартапами.

Тема 7. Динаміка команди



Тема 8. Оцінка ринку. Аналіз конкурентів	
Тема 9. Основи маркетингу для стартапів	
Тема 10. Основи про інвестиції, фінанси та юридичні особливості стартапів.	
Тема 11. Презентація стартапу. Пітч-дек.	
Матеріально-технічне (програмне) забезпечення дисципліни <i>Мультимедійний проектор</i>	
Сторінка курсу на платформі Moodle (персональна навчальна система)	https://pns.hneu.edu.ua/
Система оцінювання результатів навчання	
<p>Система оцінювання сформованих компетентностей враховує види занять, які передбачають лекційні, семінарські, практичні заняття, а також виконання самостійної роботи. Оцінювання сформованих компетентностей у здобувачів здійснюється за накопичувальною 100-бальною системою.</p> <p>Поточний контроль, що здійснюється протягом семестру під час проведення практичних (семінарських) занять та самостійної роботи оцінюється сумою набраних балів. Максимально можлива кількість балів за поточний та підсумковий контроль упродовж семестру – 100 та мінімально можлива кількість балів, – 60.</p> <p>Більш детальна інформація щодо оцінювання та накопичування балів з навчальної дисципліни наведена у робочому плані (технологічній карті) з навчальної дисципліни.</p>	
Політики навчальної дисципліни	
<p>Викладання навчальної дисципліни ґрунтується на засадах академічної доброчесності. Порушеннями академічної доброчесності вважаються: академічний плагіат, фабрикація, фальсифікація, списування, обман, хабарництво, необ'єктивне оцінювання. За порушення академічної доброчесності здобувачі освіти притягуються до такої академічної відповідальності: повторне проходження оцінювання відповідного виду навчальної роботи.</p>	
<p><i>Більш детальну інформацію щодо компетентностей, результатів навчання, методів навчання, форм оцінювання, самостійної роботи наведено у Робочій програмі навчальної дисципліни.</i></p>	

Силабус затверджено на засіданні кафедри підприємництва і торгівлі
«07» лютого 2023 р. Протокол № 9